

La Casita Roja de Davivienda abre sus puertas al mundo integrando las operaciones de Scotiabank en Colombia, Panamá y Costa Rica, consolidándose como una Banca Multilatina Global

- Hoy, **Banco Davivienda** informa que, previa autorización de su Junta Directiva, ha suscrito un acuerdo con The Bank of Nova Scotia (**Scotiabank Canadá**) para integrar en la Casita Roja las operaciones de Scotiabank en Colombia, Costa Rica y Panamá. Por virtud de dicho acuerdo, la experiencia global de Scotiabank permanecerá al convertirse en accionista con aproximadamente el 20% de la totalidad de las operaciones de Davivienda y con participación en su Junta Directiva.
- La implementación de este acuerdo está sujeta a las aprobaciones de los supervisores de cada una de las jurisdicciones que se espera se den en el segundo semestre de 2025, así como a las respectivas aprobaciones corporativas.
- Este es un nuevo paso en la internacionalización y consolidación de la Casita Roja como una organización Multilatina Global que trae a los mercados latinos donde opera una oferta de productos y servicios de talla mundial.

Bogotá, Enero 6 de 2025

Una historia de aprendizaje e innovación

Desde sus inicios en 1972 como Corporación de Ahorro y Vivienda y a través de diversas integraciones que la han llevado a consolidarse como una institución líder, Davivienda ha recorrido un camino de innovación y evolución constante. Primero, como entidad protagonista en la oferta hipotecaria, la cual complementa en el año 2006 con la banca retail a través de la compra de **Bansuperior**. En 2007, tras la adquisición de **Bancafé**, se convierte en banco universal incursionando en los mercados agropecuarios, corporativos y Pymes. En 2012 da un paso como una banca multilatina con la adquisición de las operaciones de **HSBC** en varios países Centroamericanos.

En una nueva etapa de crecimiento, hoy Davivienda ha suscrito un acuerdo con **The Bank of Nova Scotia (Scotiabank Canadá)** para integrar a la Casita Roja las operaciones de **Scotiabank en Colombia, Costa Rica y Panamá**. Esta alianza representa un avance estratégico en el posicionamiento de Davivienda en la región, manteniendo la experiencia global de Scotiabank al

convertirse en accionista de Davivienda. Los acuerdos permitirán que Davivienda lleve a los mercados latinos donde opera, una oferta de valor innovadora y competitiva con visión global.

- Con la integración de los negocios de Scotiabank, se proyecta que los activos totales de Davivienda alcancen aproximadamente 60 mil millones de dólares (60 Billones de dólares en inglés), lo que representa un crecimiento cercano al 40%. En términos regionales, los activos aumentarían alrededor del 30% en Colombia, un 90% en Costa Rica y un 180% en Panamá.
- Esta operación fortalece la estrategia de diversificación geográfica de Davivienda, quedando un 70% de los activos en Colombia y 30% en Centroamérica.
- Hoy en día Davivienda y Scotiabank atienden aproximadamente 27,4 millones de clientes en Colombia y Centroamérica.

Davivienda como organización Multilatina Global fortalecerá su oferta a millones de clientes en los mercados donde opera

- Para las empresas corporativas, la integración permite un fortalecimiento de la oferta de valor, con acceso a servicios financieros globales, mayores capacidades de financiamiento y asesoría estratégica para grandes proyectos.
- Con la integración del expertise de Davivienda y la experiencia global de Scotiabank, las Pymes tendrán acceso a un portafolio enriquecido con herramientas avanzadas en cash management y crédito, contando con todo el apoyo tecnológico para facilitar las ventas de los comercios.
- La experiencia de Scotiabank en la realización de alianzas en el negocio de tarjetas de crédito es una oportunidad para llevar un valor diferenciado a las personas y familias en Colombia, Costa Rica y Panamá. Así mismo, la experiencia de acceso al crédito a la base de la pirámide por parte de Scotiabank, es una oportunidad para los más de 22 millones de clientes de Davivienda, dado que potencia la inclusión de crédito en los mercados latinos.
- Para los clientes inversionistas esta integración fortalecerá la oferta con oportunidades únicas en mercados internacionales, gracias a la celebración de acuerdos con Scotiabank, que facilita el acceso a su red global.

“Esta integración permite a Davivienda potenciar lo mejor de las dos organizaciones para ofrecer a los clientes soluciones innovadoras que les permitan alcanzar sus metas financieras con acceso a una oferta de valor global caracterizada con nuestros atributos de ser: sencilla, confiable y amigable. Para la Casita Roja es un momento muy importante y estamos entusiasmados porque nos permite dar el paso a ser una organización Multilatina Global, llevando a los clientes lo mejor del mundo latino con una visión internacional.

Estamos comprometidos con esta nueva etapa en la que continuaremos desarrollando el talento de nuestra gente, cuidando la cercanía, la amabilidad y confianza en nuestro servicio”, afirmó Javier Suarez, Presidente de Davivienda

“Estamos entusiasmados de hacer equipo con Davivienda para ofrecer a nuestros clientes soluciones y propuestas de valor únicas al combinar su destacada historia y presencia en Colombia y Centroamérica, con la experiencia y plataforma global de Scotiabank,” dijo Francisco Aristeguieta, Group Head de Banca Internacional de Scotiabank. “La integración de nuestras instituciones financieras en esos mercados crea un potencial relevante para nuestros clientes, construyendo así un futuro lleno de oportunidades para nuestro talento, socios y accionistas.”

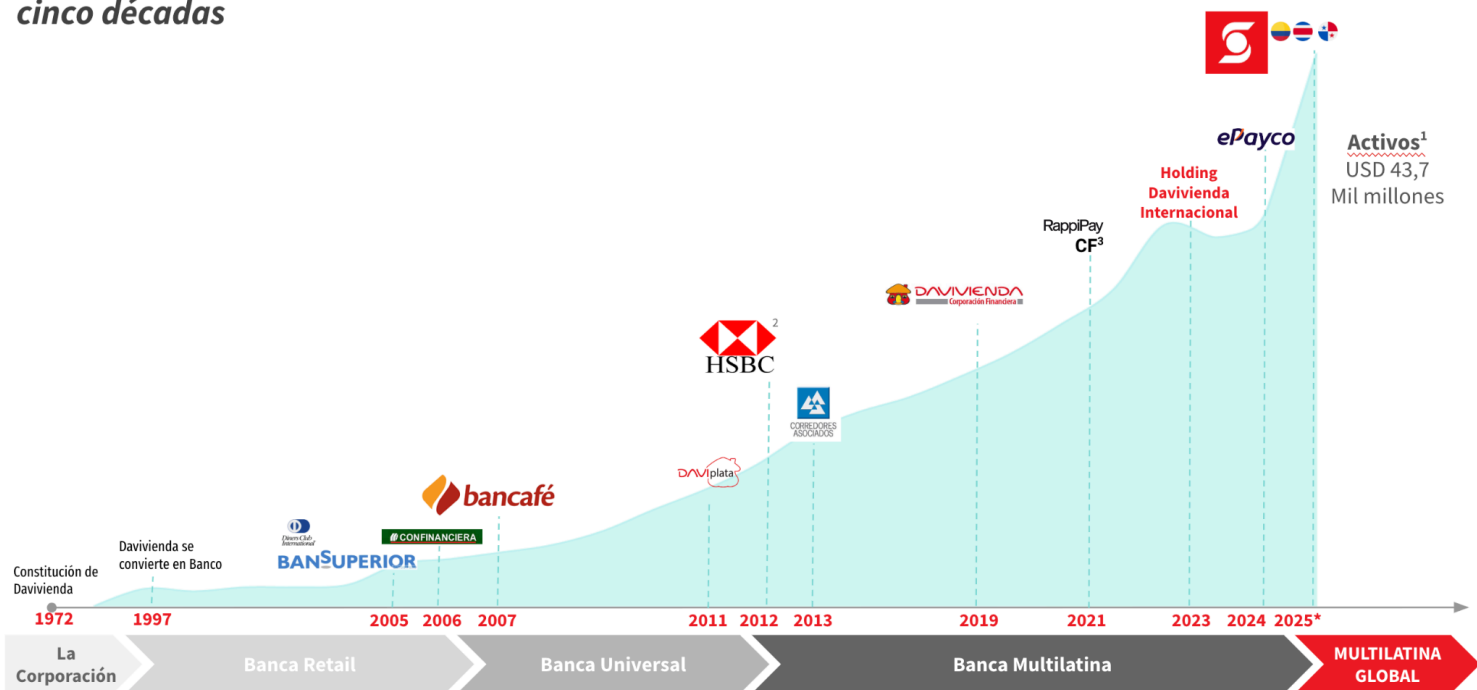
Acerca de Davivienda

En Davivienda creemos en un mundo financiero sin barreras que facilite la vida a las personas, las empresas, las ciudades y países. Por esta razón hoy somos más de 17.000 personas innovando y creando cada día soluciones y ofertas exclusivas para 24,6 millones de clientes a través de más de 660 oficinas y más de 2.800 cajeros. Davivienda es un banco colombiano, perteneciente al Grupo Bolívar, desde 1972 ha dedicado sus esfuerzos en enriquecer el patrimonio de personas, familias y empresas. Además de Colombia, tenemos operaciones en Panamá, Costa Rica, Honduras, El Salvador y Miami, en los Estados Unidos.

Acerca de Scotiabank

La visión de Scotiabank es ser el socio financiero más confiable de nuestros clientes y lograr un crecimiento sostenible y rentable. Guiados por nuestro propósito, “por nuestro futuro”, ayudamos a nuestros clientes, sus familias y sus comunidades a lograr el éxito a través de una completa gama de asesoría, productos y servicios en los sectores de banca personal y comercial, gestión patrimonial, banca privada, corporativa y de inversión, y mercados de capitales. Con activos de aproximadamente \$1.4 billones de dólares canadienses (al 31 de octubre de 2024), Scotiabank es uno de los bancos más importantes de Norteamérica por sus activos y cotiza en la Bolsa de Valores de Toronto (TSX:BNS) y en la Bolsa de Valores de Nueva York (NYSE: BNS). Para obtener más información, visite www.scotiabank.com y síganos en X @Scotiabank.

Una historia de aprendizaje e innovación que refleja un crecimiento sostenible en cinco décadas



1. Cifras consolidadas en miles de millones de dólares a septiembre de 2024. 2. Operación de HSBC en Centroamérica. 3. Compañía de Financiamiento RappiPay.

*Aumento esperado de los activos con la integración de las operaciones de Scotiabank: 40%. El cierre de la transacción se espera en la segunda mitad del 2025, y está sujeto a aprobaciones corporativas y regulatorias.